

رمضانيات

شهر رمضان الذي أنزل فيه القرآن هدى للناس

تصدر عن وكالة أبراس

الإدارة : 17534117
الإعلانات : 39817326
التوزيع : 36518493
فاكس : 17534118

www.aprasadv.com

ramadanyat@aprasadv.com

11 سبتمبر 2009 ميلادية

الجمعة 21 رمضان 1430 هجرية



الرجال يقبلون على ارتدائه لإعتقادات روحانية الخواتم .. دوائر الجمال والوجاهة في أصابع اليد

يعتبر الخاتم من القطع التي تعزز بها المرأة ولا تستغني عنها، بغض النظر عن إمكاناتها أو مكانتها، وقد يتفاوت الحجم الذي تختاره، كما قد يتفاوت حجم وشفاء الحجر الذي يرصعه، إلا أن المهم بالنسبة لها هو أنه ضروري لتزيين يدها.. المدهش أن الأهتمام بالخواتم لا يقتصر على النساء فقط ولكن هناك الكثير من الرجال الذين يولون الخواتم أهمية كبيرة، إما لاعتقادات روحانية أو لاطفاء نوعاً من الوجاهة والوقار.. "رمضانيات" ترتدي عالم الخواتم وتكشف عن الكثير من تفايله البراقة واللامعة....

تاريخ طويل من التجارة الناجحة انطلقت من فريج صنقل الحواج .. النجاح برائحة العطور

"لو كنت تاجراً ما اخترت على العطر ان فاتني ريحه لم يفتني ريحه" .. في البحرين حينما تتحدث عن العطور يأتي إلى ذهنك على الفور اسم الحواج، حينما تتبادل مع صديقاً لك عن أجمل روائح العطور يتبادر اليكما تاريخ الحواج في تجارتها، حينما تفكر في إهداء زوجتك عطر جديد لم يسبق ان استخدمته امرأة من قبل تدرك تماماً قدرة الحواج على التطوير والابتكار.. ارتبط اسم الحواج في البحرين ودول الخليج والكثير من دول العالم العربي والأجنبي بتجارة العطور ومستلزمات التجميل وغيرها من فئات التجارة الأخرى، حتى أصبح الاسم مرادفاً للعطر الجميل.. "رمضانيات" التقت رجل العطور الأول وعقدت معه حواراً عطرأ بأجواء ذكريات الماضي الجميلة وطموحات الحاضر والمستقبل الأجل..



"رمضانيات"
تروي ذكريات
من أيام زمان



صور المجالس الرمضانية

MONTALE PARIS

كريم
رمضان



الوكيل العام

AL HAWAJ الجواج

مجمع الشيراتون ١٧٥٣٥٥٤ مجمع الدانه ١٧٥٥٢٨٠٠ مجمع البحرين ١٧٥٥٥٣٣٩ الرفاع ١٧٧٦٣٠٣٠ باب البحرين ١٧٢١٤٤٠٠ المحرق ١٧٣٤٣٨٨٨
لؤلؤة السلمانية ١٧٢٣٠٠٨٨ مجمع سيتي سنتر ١٧١٧٩٦٣٥ مجمع السيف ١٧٥٨١٢٢٨ مجمع العالي ١٧٥٨١٥٥٨

”جعله رسول الله سنة للمتزوجين وقال (ص): “التمس ولو خاتماً من حديد

الخواتم.. المرأة تفضلها ذهبية وتعشقها مأسية والرجال يتباركون بالعقيق

يغلب عليها البرود والهدوء والثقة وصفاء النفس، ذو اهتمام بالنواحي الفكرية وتتأبه مشاعر عدم الثقة أحياناً، أما إذا كان الخاتم من الماس والأحجار الكريمة، فإن من يرتديه يتصف بالشجاعة والجرأة والاقدام والشخصية القوية.

مكان الخاتم يكشف دواخل جوانبك

كما أشار البعض إلى أن مكان الخاتم يكشف عن دواخل الشخصية التي ترتديه، فمن يفضل وضع الخاتم مثلاً في الإبهام فإنه يدل على شعور عال بالذات وثقة زائدة إلى حد الغرور، أما السبابة فيدل على تواضع وسعة الصدر والسماحة لدرجة التفريط في الحقوق الشخصية، أما وضع الخاتم في الوسطى فيدل على عقلية ناضجة تعشق المثالية في السلوك والتصرف، أما وضع الخاتم في الخنصر فصاحبه يتحمل متاعبه ومتاعب غيره بصبر واستسلام أحياناً وخصوصاً فيما يتعلق بالأسرة رغم اعتقاده بأنه شخصية متميزة تتمتع بقدرات خاصة لا يملكها غيره، ووضع الخاتم في البنصر فيدل على شخصية تتمتع بالمشاعر الرقيقة والشفافية، ولا يتقبل فكرة التنازل عن آراءه.

حجم الخاتم شروط ومواصفات

ويخضع شكل الخواتم ومقاساتها لحجم اليد، فالخواتم الكبيرة عموماً، تناسب اليدين الكبيرتين؛ لأنها تشكل خدعة بصرية تجعل الاصابع تبدو أكثر نعومة ورشاقة مما هي عليه، في حين ان التصاميم الكبيرة ذات القواعد العريضة تلائم الأصابع الطويلة لأنها تخفف من الطول الزائد، أما التي تتمتع بيدين



عريضتين فيفضل أن تتجنبّ التزيّن بخواتم عديدة؛ لأنها تزيد من عرض اليدين، ويفضل في حالتها استعمال خاتم واحد في البنصر مع اعتماد الشكل الإجاصي؛ أما المرأة ذات الأنامل قصيرة فيستحسن استعمالها الخواتم الكبيرة بتصميم متعدد الزوايا أو اختيار شكل مثلث أو إجاصي، شرط اتجاه زاوية التصميم نحو الأظافر لمنح الأنامل الطول ويستحسن تجنب الخواتم التي تحمل نقوشاً وشعارات معينة أثناء مزاوله العمل وتركها للأوقات الخاصة كذلك تجنبّ وضع خاتم كبير يلفت الأنظار خلال إجراء مقابلة للحصول على وظيفة، حتى لا تتحول الجلسة إلى الحديث عن توجهات المؤسسة.



ما سر هذه الحلية التي تزين أصابع الرجال الغليظة وأنامل النساء الرقيقة؟... لا يوجد دليل واحد يوثق تاريخ ابتكار الخاتم ولا نعرف لماذا تم ارتدائه، وما إذا كان حلية أم علاجاً أم سحراً أم معتقداً له قوة خارقة على مواجهة الأرواح.. إلا أن البشرية، وما كانت تعرف بعد خاتم الخطوبة حتى جاء عصر النبي (ص) يوم جعله سنة للمتزوجين إذ أوصى رجلاً جاء إليه شاكياً فقر حاله مع رغبته بالزواج فأساه (ص) قائلاً له: ”التمس ولو خاتماً من حديد“ جاعلاً بذلك من الخاتم مهراً للعروسين عند الزواج، وقد أوصى (ص) فيما يلبسه الرجل من سائر الخواتم ألا تكون من الذهب اطلاقاً، حتى صارت الفضة هي المعدن المفضل والأقرب إلى الرجال، ولا يمكن ان ننسى اسطورة خاتم سليمان (عليه السلام) والتي صارت بفضل الوجود البشري حقيقة واقعة فرضت سطوتها على الجميع..

خاتم الحديد يخفض الحرارة

تذكر لنا الكتب والأقوال والحكم القديمة الكثير عن الخواتم واستخدمات ارتدائها للخاتم استعمالات أخرى غير الزينة مثل التوقيع أو الختم به كما فعل بعض الملوك والأمراء فضلاً إلى جملة فوائد أخرى له، كأن يقال بأن لبس خاتم الحديد كفيلاً بخفض درجة حرارة من يعاني من الحمى.. كذلك الكهرب لمرض أبو صفار والخواتم الزرق لمنع الحسد، ويرجع البعض سبب الشفاء إلى احتواء هذه الأحجار على معادن ومكونات تسهم في تحقيق الشفاء، أما عن طريق لبسها أو تحليلها في الماء، كما أن من



الرجال يفضلون العقيق الأحمر

ولا يقتصر ارتداء الخواتم على النساء فقط، إذ يحرص الرجال أيضاً على الخروج بمظهر رائع في كل مناسبة من المناسبات التي يذهبون إليها، أو حال ذهابهم إلى أعمالهم اليومية، ويرى بعض الأشخاص أن جمال مظهره لا يكتمل إلا باقتناء خاتم يضعه في أحد أصابع يديه، في الوقت الذي بدأ كثير من المحال في طرح أشكال جديدة من الخواتم تناسب جميع الفئات العمرية، خاصة الشباب الذين يحتلون المرتبة الأولى في عمليات الشراء، ويفضل الشباب عدداً من أنواع الخواتم كالزمرّد، والياقوت، وفيروز، والزفير، والزيروكون، أما كبار السن فهم يفضلون الخواتم من نوع العقيق السادة بدون نقشه، وهناك عدداً من كبار السن يرغبون في الخواتم من نوع العقيق المنقوش الأحمر الذي يسمى ”كبيدي“.

شخصيتك من نوع خاتمك

ومؤخراً ربطت عدد من الدراسات العلمية بين نوع الخاتم وشخصية من يرتديه، فالخواتم الذهبية تعني أن من يرتديها ذو شخصية حادة، ذو مشاعر منطلقة عفوية حريصة على إبهار العيون، أما الخواتم الفضية فتدل على أن شخصية من يرتديها

أكثر من 77 عاماً في عالم التجارة الحواج .. العطر أكثر من مجرد رائحة جميلة



تظل البحرين تلك الأرض الطيبة لا تنضب من رجال أشداء عصاميون بنوا أنفسهم بأنفسهم، وحفروا في الصخر، وتحذوا الصعاب وبدؤوا بعزم وإرادة في رسم ملامح مستقبلهم حيث يفتخر بهم وطنهم على مر السنون، لقد اعتنق هؤلاء الرجال مبدءاً ورسموا ملامحه كما آمنوا بأن كل شاب لابد وأن ينفق حياته في الطموح ورجولته في الكفاح وشيخوخته في التأمل، ومن يخسر جولة في رحلة الحياة فلن يخسر التجربة، بل عليه أن ينهض مستبشراً لأنها أولى درجات النجاح، ومن هؤلاء الرجال رجل الأعمال المعروف السيد جواد الحواج الذي نشأ وترعرع وكافح وثابر في ربوع أرض المحرق الطيبة، فهو سليل فريج البنائين وفريج الصنقل، حيث التألف والتعايش المجتمعي، نشأ مع اخوانه في منزل والدهم عميد عائلة الحواج رجل الأعمال المرحوم يوسف عبدالوهاب الحواج بين أسرة متدينة تتمسك بالعقيدة الاسلامية السمحة، حيث نهل من والده حب العمل والكفاح والاخلاص في العمل والتفاني فيه... (رمضانيات) التقت السيد جواد الحواج الذي تحدث عن مسيرة عائلة الحواج العريقة في التجارة وذكرياته عن شهر رمضان والمجالس الرمضانية، إضافة إلى نشأته في المحرق وذكرياته عن عقب تاريخها، إضافة إلى ذكرياته مع مدينة المنامة، ونشاطه التجاري وسفرائه، كي تكون نبزاً للشباب المكافح والطموح...

التجارة في عمر الـ 12 عاماً

في البداية، تطرق السيد جواد الحواج للحديث عن سيرته الذاتية مؤكداً أنه بدأ التجارة مع والده - رحمه الله - منذ الصغر، حيث كان يصطحبه والده باستمرار إلى المحل مع اخوانه، حيث كان يأمل الوالد بتطوير تجارته، والتي بدأت بتجارة الملابس التقليدية.

ويضيف السيد جواد الحواج: "بدأنا في فترة الستينيات بالاتجاه إلى مجال العطور والتجميل، وكنت صغيراً في ذلك الوقت حيث كانت دراستي جزء منها في المنامة وجزء آخر في المحرق في مدرسة الهداية الخليفية وأثناء الدراسة كنا نزاول مهنة التجارة أنا وأخواني مع الوالد - رحمه الله - في المحل، وتطور العمل وكانت لي مجموعة سفرات منذ الستينات إلى دول الشرق الاوسط ودول أوروبا لاستيراد البضائع من تلك الدول وتطورت التجارة شيئاً فشيئاً من خلال عرض بضائع جديدة ومتطورة، حيث يعتبر "الحواج" رائد تجارة العطور والتجميل في البحرين".



الصدق والاخلاص أساس العمل التجاري

ويشير السيد جواد الحواج إلى أنه سافر منذ أن كان عمره 12 عاماً إلى بلدان مختلفة ومارس التجارة في سن صغيرة، الأمر الذي أكسبه مزيداً من الخبرة، موضحاً أن ذلك الأمر كان سائداً مع عائلات أخرى عريقة كانت تحرص على تعليم أبنائهم التجارة كي يمتد تاريخ العائلة من الأجداد إلى الأبناء ومن ثم إلى الأبناء.

ولعل أبرز ما يؤكد عليه السيد جواد الحواج تلك الصفات التي غرسها فيها والده السيد يوسف الحواج رحمة الله عليه، حيث غرس فيه الصدق والاخلاص في العمل، وتلك الصفات اثرت بشكل مباشر وكبير في مستقبل السيد جواد إضافة إلى تأكيده على ضرورة التعاون ما بين الأخوان من الأسرة الواحدة الأمر الذي يؤدي إلى دعم كبير وتطور ملحوظ في العمل.

المحرق وحياة العائلة

ويسترجع السيد جواد ذكرياته عن مدينة المحرق، حيث يؤكد أن للمحرق دور كبير في حياة العائلة، حيث أشار إلى أن العائلة فتحت فرعاً بالمحرق في السوق، لافتاً إلى أن المحلات لم تكن منتشرة بكثرة في سوق المحرق، وإنما كانت تغلب عليها المنازل السكنية والبيوت، وعندما عازمت العائلة فتح فرع في السوق ساهم ذلك بشكل كبير في انتعاش سوق المحرق حيث أصبحت المحلات مفتوحة في تلك المنطقة نهاراً وليلاً، موضحاً ان افتتاح الفرع الثاني في المحرق كان في اوائل الستينيات، أما الفرع الأول والذي بدأت فيه تجارة السيد يوسف الحواج فكان في المنامة عام 1942 منذ حوالي 77 عاماً ولا يزال الفرع موجوداً حتى الآن في شارع الحضرمي بالمنامة حيث كانت التجارة تقتصر على الملابس التقليدية.

رحلة النجاح بدأت بالتواضع

ولعل ما يميز عائلة الحواج ان الأبناء نهلوا من خبرة وعلم والدهم فكانوا عصاميين، وبعد رحلة كفاح ومثابرة أصبحوا من وجهاء المجتمع البحريني، ويعتبر السيد جواد الحواج خير مثال على ذلك فهو رجل شديد التواضع، لم يغتر بالمكانة التي وصل إليها، واستطاع ان يشق طريقه في الحياة فكان خير قدوة لكل طامح في النجاح.



وما يطرح فيها من آراء وقضايا تمس المواطن البحريني والتي ينجم عنها افكار ومقترحات جديدة، مؤكدا انها تساهم في ابراز فكر جديد للتعامل مع تحديات قد يواجهها المجتمع في فترة من الفترات، كما أن المجالس الرمضانية تعزز الترابط والتواصل المجتمعي بين فئات المجتمع كافة في البحرين خاصة ما بين افراد العائلة الواحدة وتمتد لتشمل المقربين والاصدقاء اضافة إلى المسؤولين الذين يحرصون على التواجد في تلك المجالس للاستماع إلى آراء المواطنين ومناقشة قضاياهم المختلفة.

ويؤكد ان المجالس الرمضانية تعتبر سمة للالفة حيث تضم كبار العائلات، وقد كانت المجالس تفتح سابقاً لقراءة القران والدعاء، واستمرت إلى الان حيث اصبحت وسيلة لتقوية العلاقات الاجتماعية ومناقشة اخبار الساحة والقضايا المهمة مع تمسك اصحاب المجالس الرمضانية بعاداتهم من كرم وسخاء.

مجلس الحواج مركز التقاليد السمحة

وتطرق السيد جواد الحواج للحديث عن مجلس العائلة موضحا انه عادة ما يكون يوم الجمعة ليلة السبت من كل اسبوع مشيراً إلى ان للعائلة مجلس واحد يقع في منطقة البديع، حيث تحيي العائلة اكثر من مناسبة في رمضان في المجلس، لافتاً إلى بركة شهر رمضان على الجميع سواء اهل البحرين او الزائرين من البلاد الاخرى حيث تظل البحرين مميزة بتلك العادات والتقاليد السمحة والتي تجعل الاخوان والاصدقاء يتقاربون حيث يناقشون موضوعات مختلفة خاصة قضايا الساعة.

وقد وجه السيد جواد الحواج التهئة إلى البحرين قيادة وشعباً بحلول شهر رمضان المبارك، مؤكداً ان الله سبحانه وتعالى اكرمنا بهذا الشهر الكريم لما فيه من فضائل وخيرات، حيث اشار إلى ان تلك المجالس خاصة في رمضان لها دور كبير في جمع الناس، كما اوضح ان عائلة الحواج لها تاريخ طويل مع تلك المجالس الرمضانية تمتد لعشرات السنين واكثر، مضيفاً ان شهر رمضان يعزز تواجد تلك المجالس.



فيها يستطيع مواجهة كل ما يقف في وجهه من عوائق وعراقيل ومن الصعب، أن يخوض التاجر تجربته في عالم الاستثمار وهو يرغب في تحقيق النجاح بلا حواجز أو موانع تقف بينه وبين نجاح مشروعه التجاري واستثماره المالي.

ويواصل السيد الحواج قائلاً: "المبادر دائماً ما يتعلم من مواقف حياته فهو لا يرى العمل عبئاً ثقيلاً ومسؤولية مرهقة بل العمل بالنسبة له خبرة ومهارة جديدة تضاف إلى رصيده في كل يوم بذله في سبيل تحقيق أهدافه"، موضحاً "جميع الناس يعيشون في كل يوم 24 ساعة ولكن يختلفون في استثمارها بالشكل المطلوب فكلما كنت مبادراً ومثابراً في ساعاتك اليومية كلما كنت أقرب من غيرك للنجاح وكلما استثمرت وقتك بالشكل المطلوب كلما جنيت المال والأرباح وحققت النجاح وحتى تنجح في أن تكون مثابراً ومبادراً عليك أن تكون سيد وقتك، واستثمر وقتك بالشكل الصحيح وتعلم كيف تستثمره بالأسلوب الأفضل دائماً وطور نفسك في هذا المجال دائماً فكل يوم ستتعلم أسلوب أفضل لأداء المهام والإنجازات واحذر من أن يتحكم بك الوقت وتضيع ساعاتك بلا هدف تحققه ولا أوليات تقوم بها".

مخافة الله الدرع الحامي

كما يؤكد أن مخافة الله ومراقبته في العمل، والبعد عن الغرور ودوام الصبر والمثابرة، وصدق التعامل مع الآخرين، واتقان العمل، والقناعة، وتجنب الدين والربا، كلها سبل لتحقيق النجاح للتاجر الذي يرغب في العمل الصادق، وكما قال احد الحكماء: (إذا اردت أن تنجح فلتكن المثابرة صديقك الحميم، والتجربة مستشارك الحكيم، والحذر أخاك الأكبر، والرجاء عبقريتك الحارسة، فالنجاح سلا لم لا تستطيع أن ترتقيها ويداك في جيبك).

ومن اهم المبادئ والاساسيات التي يؤمن بها السيد الحواج أن للتاجر الناجح قدرته على بث الحماس والثقة لموظفيه وعماله واشاعة روح العزيمة بينهم وهذا يأتي بعد وضع هدف ورؤية مستقبلية لهذا المشروع، فالمال وحده ليس وسيلة كافية لتفعيل دور كل العاملين بالمشروع، كما أن من اهم الاسس التي تؤدي إلى عمل ناجح هو وجود رؤية مستقبلية للمشروع وهدف كيانى للنشاط التجاري الحر، يلي ذلك تخطيط استراتيجي ناجح مدعم بفكر تحليلي لكل اطراف المشروع التجاري، ولعل النجاح في التجارة خليط بين المهوبة والعلم، فالعلم وحده يعطي مبادئ ومفاهيم تجارية وتنفيذية وخطوط عريضة توجه رجل الأعمال وهذا مطلوب جدا لنجاح اي عمل خاص لان العلم بني على تجارب سابقة وابحاث كثيرة، وهذا يقصر المسافات ولا يؤدي بالتاجر إلى مشاكل سبق للعلم أن حلها.

أما عن المهوبة فهي مطلوبة جدا لتحديد كيفية ومتى استخدام المبادئ التي تتلائم مع المناخ الذي نعيش فيه ومطلوبة في التعامل الانساني مع الاخرين وهذا من اهم اسباب النجاح لاي مشروع صغير وتؤدي إلى نجاح بالنسبة لبداية المشروع.

المجالس الرمضانية تعزز الترابط

وينتقل السيد جواد الحواج للحديث عن المجالس الرمضانية،

أما أبرز ما يؤمن به الاستاذ جواد الحواج في حياته هو أن الاخلاص في العمل طريق النجاح وينسب ما تعلمه من خبرات إلى والده، كما أن ايمانه بأن الفشل لقاح النجاح بشرط عدم الوقوع في نفس الاخطاء السابقة، ويؤكد أن هناك نماذج عديدة ومتنوعة ومتباينة من الأمانى والطموحات التي يسعى إليها الشباب.

فريج صنقل النشأة الأولى

كما يتذكر السيد جواد ذكرياته مع فريج البنائين وفريج الصنقل تلك المناطق التي نشأ وترعرع فيها وارتبط فيها بذكرات جميلة مع اخوانه واصدقائه، موضحاً أن المجالس في تلك المناطق قديماً كان تشتمل على سكان المنطقة أو الفريق حيث تكون المجالس مفتوحة باستمرار، ويؤكد السيد جواد الحواج أن أهم ما يميز المجالس الرمضانية في تلك الأيام تطور الاتصالات والتكنولوجيا حيث أصبحت التنقلات سهلة، والتواصل أسرع، ويمكن لقاطني محافظة ما الانتقال إلى مجلس عائلة أخرى في محافظة أخرى.

أحلام الغد طموحات اليوم

كما تطرق السيد جواد للحديث عن طموحاته المستقبلية بالنسبة للعمل وللعائلة مشيراً إلى هناك توسع عام وشامل للبضائع مؤكداً أن "الحواج" دخلت مجالات عدة بجانب البيع بالتجزئة فهي تشارك أيضاً في مؤسسات التدريب والتعليم، وهذا ما يعتبره السيد جواد جزء كبير من طموحات العائلة. ويؤكد السيد جواد أن أبرز هواياته السفر والتصوير، كما أنه يشارك في مناسبات اجتماعية مختلفة وهو أيضاً مؤسس ورئيس النادي البحريني الفرنسي للاعمال، وأول رئيس للمجلس النوعي للتدريب في تجارة التجزئة، ورئيس مجلس رجال الاعمال البحريني الفلبيني والتايلاندي والصيني.

القناعة فلسفة النجاح

ويتمتع السيد جواد الحواج بعقلية تجارية متفتحة ولهذا فإن مصادر دخله من التجارة متعددة لأنه على اطلاع مستمر بمسارات السوق ومتطلباته، وفلسفته في الحياة والتجارة المقولة الشهيرة (القناعة كنز لا يفنى)، ويشدد على أن يكون الإنسان قنوعاً بما يقسمه له رب العالمين من رزق في أي جانب من جوانب الحياة بعيداً عن الطمع



والجشع والكسب غير المشروع، مؤكداً أن القناعة كنز لا يفنى، ولعل ايمانه بان الفشل يؤدي إلى النجاح وأن الخسارة الكبرى أن تعاود نفس الخسارة لكن دون نأس، كانت اساس نجاحه في حياته.

السمعة الطيبة نصيحة ذهبية

ويقدم السيد جواد نصيحة مخلصه للشباب تتمثل في أن الالتزام بما قام به الأجداد والآباء والمحافظة على القيم والاخلاقيات، والتركيز في العمل والالتقان والصدق والامانة كلها امور تجعل للشباب دور بارز في المستقبل، وينصح السيد الحواج الشباب الطموح الذي يشق طريقه في الحياة أن يبحث عن السمعة الطيبة والامانة والاخلاص في العمل فضلاً عن الايمان بالله والتربية الدينية التي تلعب دوراً رئيساً لنجاح التاجر في حياته العملية أو حياته العائلية تصديقاً لقوله تعالى: (وأن لو استقاموا على الطريقة لأسقيناهم ماء غدقا).

روح المثابرة غذاء المستثمر الناجح

ويوضح السيد الحواج أن من أكثر الصفات التي يحتاجها المستثمر في حياته العملية هي روح المثابرة والمبادرة في عالم المال والأعمال،

مجلس المرحوم علي بن يوسف فخرو



مجلس عبدالغفار الكوهجي



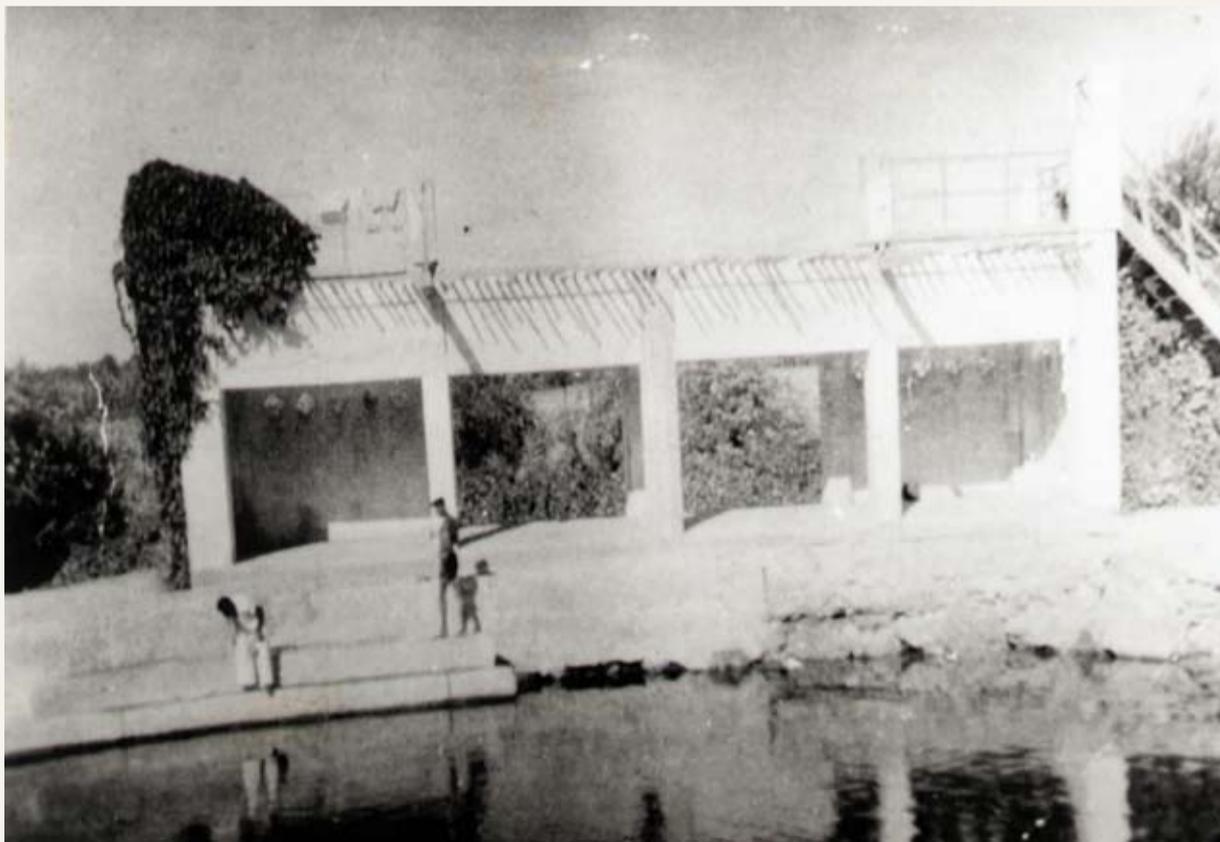
ذكريات من أيام زمان



عين رحة



عين أبوزيدان



عين عذارى



ذكريات من أيام زمان

المجالس الرمضانية

الجمعة

17230088	أبناء المرحوم يوسف عبدالوهاب الحواج باريبار
	سعادة الشيخ عبدالرحمن
36744404	بن علي بن خليفة آل خليفة الرفاع الغربي
39665552	أبناء المرحوم أ. أحمد العمران العدلية
36411000	أحمد محفوظ العالي عالي
	الشيخ عبدالرحمن بن
39662685	محمد بن راشد الخليفة الجفير
17712510	ابناء حسن حيدر درويش القضيبي
39645444	عبد المهدي البصري بلاد القديم
39666491	مجلس الحاج علي الطويل الدية
39660066	إبراهيم عبدالله لطف الله أبو صبيح
39468668	ابناء السيد مجيد الماجد حدائق الماجد
39454948	عبد الغني وإبراهيم جهرمي وإخوانهم سار
39466688	جعفر محمد آل ضيف دمستان
39636364	السيد كاظم الدرازي الدرازي
39660036	د. أحمد جاسم جمال مدينة حمد
39458262	الشيخ أحمد العصفور بوري
	وزير الدولة سعادة السيد
17786111	منصور بن رجب الماحوز
39622462	ميرزا المحاري قرية القدم
39400944	النائب الشيخ جاسم المؤمن النعيم

السبت

39458476	سمو الشيخ علي بن خليفة آل خليفة الرفاع
17748404	الشيخ خليفة بن حمد آل خليفة الرفاع
39655795	سعادة خليفة الظهراني الرفاع
39656333	عبدالله علي كانو وإخوانه الماحوز
39622962	مجلس بومجيد أم الحصم
17742040	ميرزا ومحمد أبناء عبدالرسول الطواش أم الحصم
39652266	محمد عيد بوخماس أم الحصم
39441176	سماحة سيد علوي الغريفي نعيم
39404770	الشيخ علي العوضي القفول
17252666	الشيخ علي سلمان جمعية الوفاق، القفول
39459898	علي سيار السلمانية
39604873	كاظم الهاشمي شارع البديع
	حسن لاري شارع البديع
17521500	مجلس المرحوم عبدالله يوسف فخرو السلمانية
	سعادة دكتور محمد علي الستري ستر
39662685	الشيخ عبدالرحمن بن محمد الجفير
39675566	بن راشد الخليفة الجفير
39673300	محمد عيسى الوزان عراد
39691177	عثمان محمد شريف عراد
36411000	عبدالله محمد جمعة شارع البديع
39685785	أحمد محفوظ العالي عالي
	مجلس النائب عيسى أحمد أبو الفتح المحرق

المجالس اليومية

36411000	الشيخ عبدالله بن علي بن حمد آل خليفة عالي
39639888	أحمد محفوظ العالي عالي
	مجلس المرحوم السيد موسى العلوي المنامة
39454188	مجلس عائلة المديف الجفير
39457300	المرحوم علي بن يوسف فخرو القضيبي
17225547	صلاح خنجي فريق العوضية
39645444	أحمد يوسف محمود النعيم
39424269	عبد المهدي البصري بلاد القديم
17228855	صالح الجلاوي بلاد القديم
39672223	صادق وتقي البحارنة المنامة
	مجلس المسلم الحد
39585457	أبناء سيد كاظم جعفر العلوي المنامة
39458262	الحاج محمد علي منصور الغسرة بني جمرة
	الشيخ أحمد العصفور بوري

أي تعديل على مواعيد المجالس، الرجاء إرسال التعديل على البريد الإلكتروني.



من النجاح المستمر

متخصصي اتصالات التسويق

وكالة أبراس شركة بحرينية تأسست قبل أكثر من ٢٥ عاماً وتعمل في مجالات الإعلام والإعلان، العلاقات العامة، التسويق والترويج، بجانب خبرتها في مجال تنظيم المعارض والمؤتمرات، والتميز في إصدار المطبوعات المتخصصة والأدلة التجارية والصناعية، وتنظيم وإدارة الأحداث والفعاليات الإحتفالية والإعلامية، تصميم المواقع الإلكترونية والوسائط المتعددة.

وكالة أبراس



هاتف: 17534117، فاكس: +973 534118، ص.ب. 2087 المنامة، البحرين، info@aprasadv.com

www.aprasadv.com

ذكريات من أيام زمان



ساب عذاري



عين الحنينية



عين أم شعوم



ذكريات من أيام زمان

بنك البحرين الإسلامي BisB

قيم أصيلة

عيديتنا
قبل العيد

مجاناً جهاز موبايل

اشترك في خدمة بتلكو فريتايم +2000،
واستلم جهاز موبايل جديد، وتسجيلاً
مجانياً، وإنترنت مجاناً حتى 3 جيجابايت،
و2000 دقيقة، و100 SMS، وMMS مجاناً
كل شهر!

لمزيد من المعلومات تفضل بزيارة أي من محلات بتلكو، أو اتصل على 196

تُطبق الشروط والأحكام.

www.batelco.com

بتلكو
Batelco